



FCamara Cases

SGa
UMA EMPRESA FCamara



 **RNI**
UMA EMPRESA RODOBENS

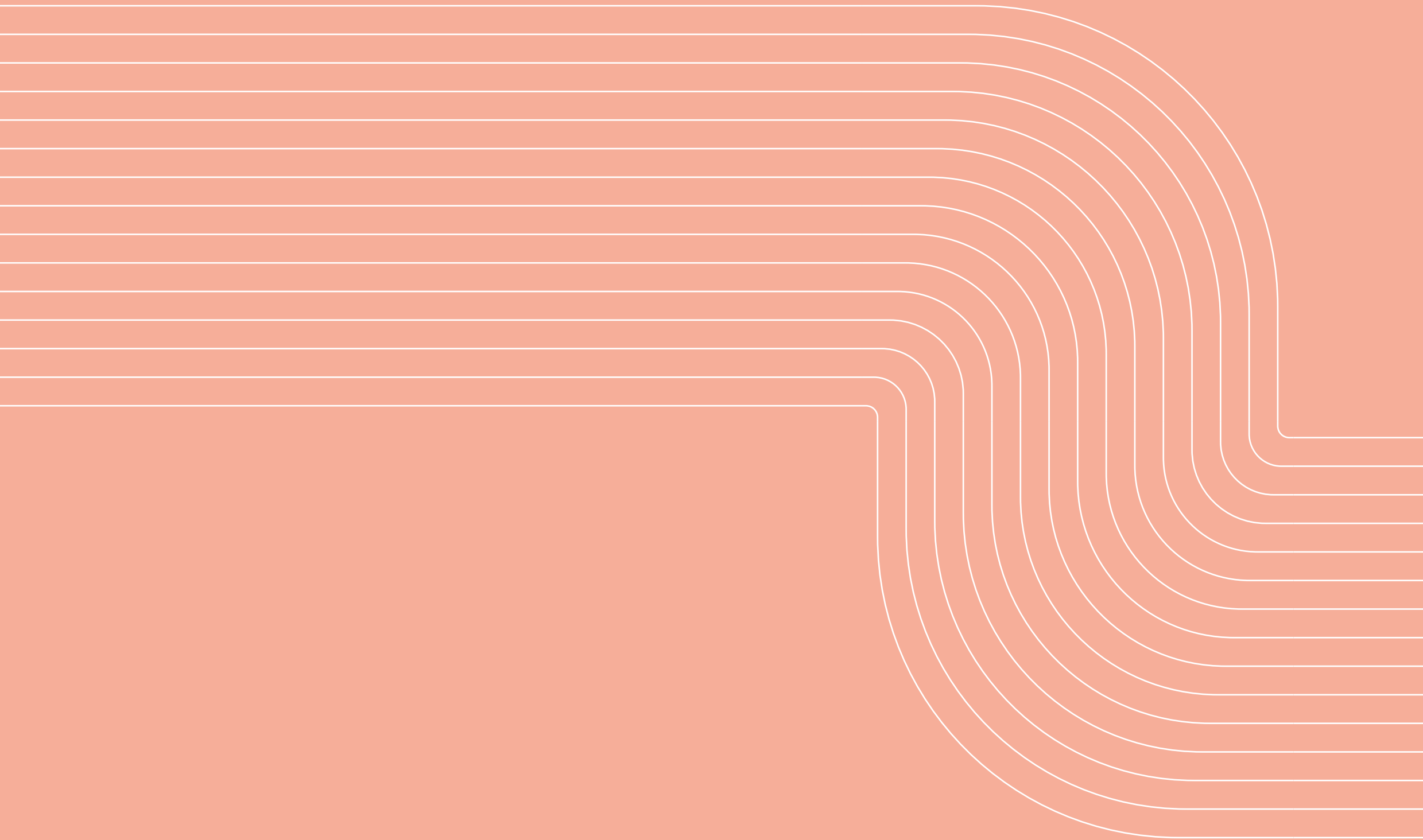
FCamara Cases é uma série de histórias de sucesso que exemplificam os desafios superados por diversas empresas. Isso destaca como a multinacional brasileira FCamara, por meio de seu ecossistema de tecnologia e inovação e execução inteligente, lida com esses desafios com maestria, resultando em conquistas expressivas.

Neste material, apresentamos o estudo de caso da **RNI**, uma empresa do Grupo Rodobens. A **RNI** buscou a expertise da SGA, uma empresa FCamara, para fortalecer sua autonomia e gestão por meio da **migração de seu ambiente cloud**. Este processo foi realizado de forma notável, alcançando resultados expressivos em tempo recorde.



Sumário

Overview	05
Sobre a RNI	07
Desafio	09
Solução	10
Resultados	11
Sobre a SGA e a FCamara	12



FCamara **cases**

Como a RNI fortaleceu sua autonomia e gestão de ambientes em nuvem ao realizar uma migração sem downtime?



O desafio

Reconhecida como referência no setor imobiliário, a RNI percebeu a necessidade de enfrentar um grande desafio: reestruturar seus ambientes de tecnologia da informação e modernizar suas infraestruturas de cloud e dados.

A solução

Para fazer a migração de seus ambientes cloud, a RNI buscou a SGA, uma empresa FCamara especializada em infraestrutura de TI e dados, visando aumentar a eficiência, autonomia operacional e diminuir custos. Diante disso, uma jornada completa foi implementada, com etapas estruturadas, realizando a migração antes do prazo previsto e sem gerar prejuízo no dia a dia da empresa.

Os resultados



Migração concluída 20% antes do prazo previsto.



Economia de 30% no orçamento.



Otimização e modernização de recursos de infraestrutura e licenciamento.



Maior eficiência e agilidade na gestão dos ambientes em nuvem.



Ecosistema para transformação digital



FCamara: multinacional brasileira, presente também na Europa e Reino Unido. Dentro de seu ecossistema, abriga marcas com atuações diversificadas, incluindo a SGA.

SGA: uma empresa FCamara, especializada em infraestrutura, segurança, aplicações em nuvem, ciência de dados e inteligência artificial.

Sobre a RNI

Segmento: Imobiliário
Site: www.rni.com.br
País/região: Brasil

Criada em São José do Rio Preto, em São Paulo, a **RNI é uma empresa com mais de 30 anos de experiência no setor imobiliário**. Como parte do Grupo Rodobens, está presente em 12 estados brasileiros e 61 municípios. Desde 2007, a RNI tem capital aberto.

No final de 2021, a empresa firmou uma parceria estratégica com o grupo FCamara com o objetivo de superar desafios em três frentes: **infraestrutura, segurança e dados**.

79.160
 unidades residencias
 construídas

R\$ **1,04** bilhões
 em faturamento
 em 2022

+700
 funcionários



“

O marco mais visível internamente da parceria dentro da RNI foi a questão de ganho de autonomia na gestão das tecnologias que a nossa empresa utiliza. Graças à FCamara, agora podemos tomar ações e decisões tecnológicas por conta própria.

”

Danillo Sassoli,
Analista de Tecnologia Senior RNI

Autonomia em foco: os desafios da modernização de infraestrutura e economia de recursos

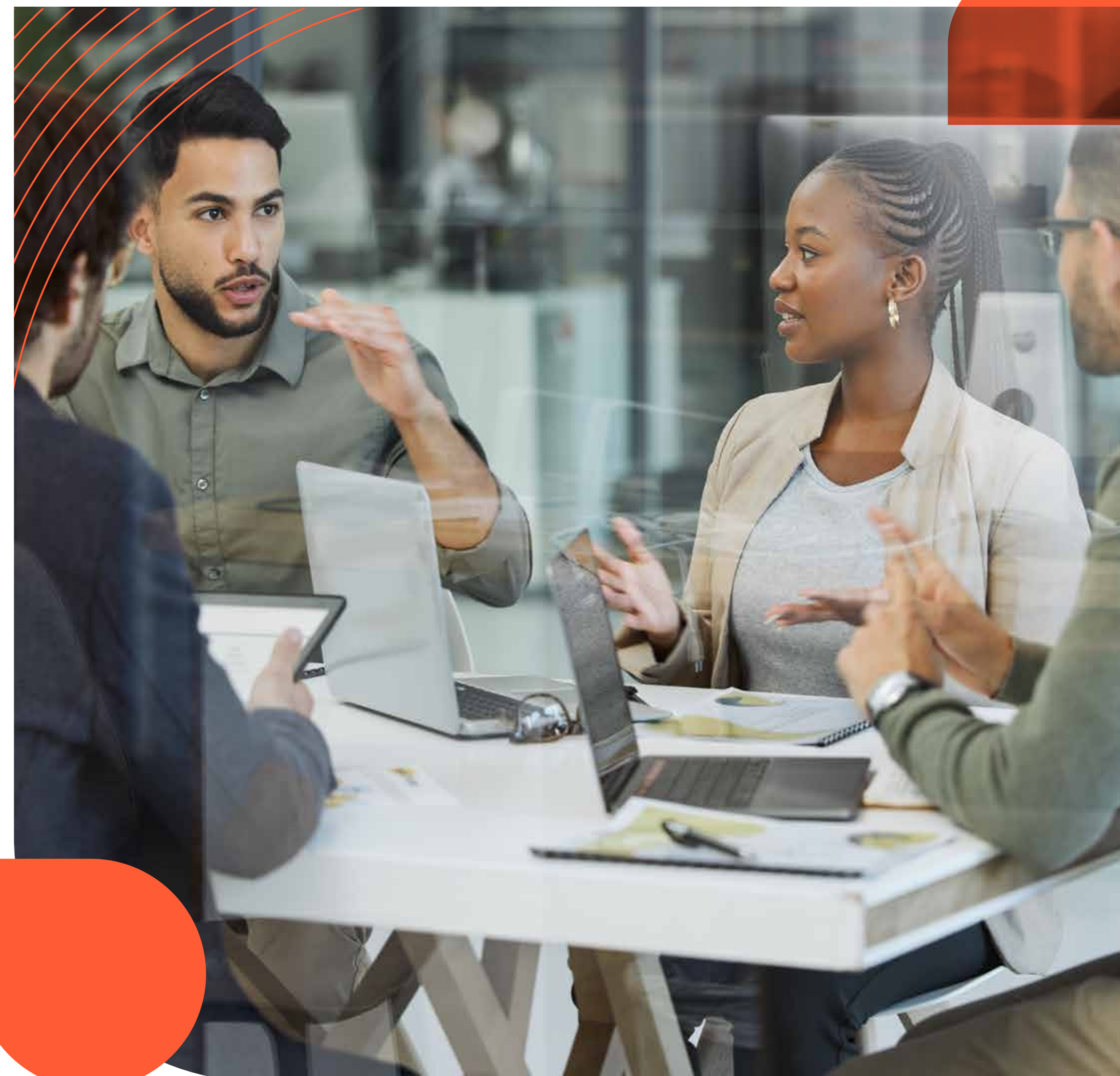
Em 2021, a RNI e o Grupo Rodobens enfrentavam o desafio de reestruturar seus ambientes de tecnologia da informação. Nesse contexto, **a RNI identificou a oportunidade de otimizar e modernizar suas infraestruturas de cloud e dados** para reduzir custos e aumentar a capacidade operacional.

Dada a complexidade do projeto e a falta de uma equipe interna especializada, **era necessário contar com um parceiro experiente** e capaz de executar as mudanças necessárias. Foi aí que a RNI encontrou a FCamara, um parceiro com conhecimento técnico aprofundado.

Com um projeto de ponta a ponta em TI, **a FCamara, por meio da especialização da SGA, acompanhou a RNI ao longo de quatro fases essenciais:** estudo, planejamento, execução e sustentação – sendo esta última a fase em que o projeto se encontra até o momento.

Entre os principais desafios, podem ser destacados o **prazo apertado para a finalização do projeto, a necessidade de equipes multidisciplinares com experiência em projetos completos e a otimização de investimentos.**

O prazo era desafiador para a segregação de ativos de infraestrutura, envolvendo mais de 570 usuários distribuídos pelo Brasil, muitos deles operando remotamente. Portanto, era crucial que a migração ocorresse sem impactos no dia a dia da empresa, **uma meta que seria alcançada pela FCamara posteriormente, em tempo notável.**



Migração descomplicada, ágil e eficiente a partir de um jornada estruturada

Na busca por realizar uma **migração ágil e eficiente dos ambientes da RNI**, a FCamara, junto a SGA, acompanhou o cliente durante uma jornada que envolveu etapas cruciais para que os objetivos fossem atingidos com sucesso, representada na imagem ao lado.



"Vale ressaltar que a fase de sustentação não é apenas de manutenção, mas também de melhoria. Com iniciativas internas e ajuda proativa do time da FCamara, a cada dia que passa, conseguimos aprimorar mais nosso dia a dia aqui."

Danillo Sassoli,
Analista de Tecnologia Senior RNI

Após a transição bem-sucedida, a SGA assumiu a sustentação dos ambientes críticos da RNI, abrangendo áreas cruciais como nuvem, produtividade, dados e segurança da informação, o que perdura até hoje.



"O prazo era desafiador para a segregação de ativos de infraestrutura, envolvendo **mais de 570 usuários** distribuídos pelo Brasil, muitos deles operando remotamente. Com isso, era crucial que a migração não impactasse no dia a dia da empresa, meta que alcançamos em menos de **5 meses**. Além disso, conseguimos negociar condições comerciais mais vantajosas, resultando em uma **economia de 30%** no orçamento destinado a licenciamento. Isso tudo graças ao papel fundamental da FCamara como orquestradora deste projeto."

Danillo Sassoli,
Analista de Tecnologia Senior RNI

Dentre os principais resultados obtidos com este projeto, destacam-se:

Migração concluída
20% antes do
prazo previsto, em
apenas 5 meses,
superando as
expectativas;

**Visibilidade de
dados por
plataforma,**
proporcionando
insights
acionáveis.

**Maior eficiência
e agilidade** na
gestão dos
ambientes em
nuvem.

Implementação de
**estratégias de
Gestão da
Segurança** no
ambiente da RNI.

Maior eficiência
a partir da
**otimização e
modernização**
de recursos de
infraestrutura e
licenciamento.

Economia de
30% no
orçamento
destinado a
licenciamento.



Resultados da satisfação dos clientes

8.5

Grau de
satisfação
(0-10)

4.4

Grau de
satisfação o
tempo de
resposta
(0-5)

9.0

Entendimento e
compreensão
dos desafios e
demandas pelo
time comercial
(0-10)

8.8

Nível de
serviço
(0-10)

Sobre a FCamara

A FCamara é um ecossistema de tecnologia e inovação que potencializa o futuro de negócios, integrando visão estratégica com execução inteligente, lado a lado com seus clientes, para proporcionar experiências transformadoras.

Com nosso time #SangueLaranja altamente especializado, atuamos em Transformação Digital, E-commerce & Marketplace, Inovação, Cloud & Cibersegurança, Open Finance & Open Insurance, Data & Analytics e Marketing Digital, junto aos principais players de varejo, saúde, seguros, mercado financeiro, indústria e outros segmentos.



ABCOMM
Associação Brasileira de Comércio Eletrônico

Eleita 3 vezes como a melhor
empresa de performance
digital do Brasil
(2019, 2020 e 2023)



ABCOMM
Associação Brasileira de Comércio Eletrônico

Eleita 5 vezes a melhor
empresa de serviços de
e-commerce no Brasil
(2016, 2017, 2019, 2021 e 2023)

Sobre a SGA

A SGA é uma consultoria de TI especializada em nuvem que cria soluções para desafios reais que evoluem empresas de diversos segmentos e portes. Com expertise em tecnologias que envolvem infraestrutura, aplicações em nuvem, modernização de dados, inteligência artificial e cibersegurança, aliado a um time altamente capacitado, promove a transformação em todas as áreas e o negócio. A SGA tem como objetivo apoiar cada cliente em sua jornada de transformação digital, atuando sempre em conjunto com a área de TI, garantindo que eles se tornem ainda mais competitivos.

“

Até o momento, posso destacar alguns diferenciais dessa jornada construída junto à FCamara, como a evolução da nossa parceria e fluidez na comunicação. Esse último ponto é um facilitador que, até o momento, permanece sendo fundamental para o sucesso contínuo de nossas operações conjuntas.

”

Danillo Sassoli,
Analista de Tecnologia Senior RNI



FCamara



SGa

UMA EMPRESA FCamara

E você, quer apoio para traçar ações e estratégias para turbinar seus resultados digitais?

Marque uma conversa com um **especialista da FCamara!**